



大成機工
東京支店 営業主任

前田 一輝さん

■無くならない仕事

大学では経営学を専攻していましたが、水道を題材にした講義を受け水道業界に興味を持ちました。就職活動を行う中で私たちのライフラインを支え、景気の動向に左右されにくく、安定している業界であることに魅力を感じ水道業界に絞りました。その中で大成機工の多様な工法・製品に興味を持ち入社しました。

当社は上下水道の維持管理製品の製造メーカーでありながら、不断水工法や管更生工法を取り扱う工事施工会社でもあります。そのため営業はB to Bのルート営業で自治体、施工業者、商社、設計会社を中心に回っていますが、営業マンの私でも時には現場へ出て工事立会や調査、施工もしています。ただ単純にモノ

を売るだけでなく、自治体や設計会社に自社の技術や工法を生かした提案を行い、施工業者・商社と発注された工事を円滑に進めていく。このように一から水道工事に関われることが当社の強みです。

■頼られる大成機工

上水道の布設工事や水道管の耐震化工事などには必ずと言っていいほど当社製品が活躍しています。確かな技術力と長

年築いてきた信頼関係があるからです。当社は創業以来漏水対応に力を入れており、さまざまな管種や口径に対応した補修金具をラインナップしています。インフラの老朽化が問題となっていますが、突然発生する水道管の漏水事故は市民の飲み水が止まるため迅速かつ

正確な対応が必要です。ある日、担当地区の自治体から夜遅くに漏水が発生したため、修繕材料を手配してほしいと連絡

が入りました。場所は日中交通量が多く通勤通学に影響が及ぶため、なんとしてでも翌朝までには修繕を終えないといけませんでした。定時外で倉庫も閉まっていたのですが、当社は漏水対応を社の使命として取り組んでおり、緊急時には各部署の責任者へ連絡が通じる体制を敷いているため、倉庫の責任者へ一報を入れ倉庫を開けてもらい、修繕材料を現場に納入し無事復旧することができました。時には夜間や休日に対応を求められることがありますが、「大成機工に電話すればなんとかなる」と頼ってもらえることがライフラインに携われるメーカーの営業としてのやりがいです。

■就職活動中の皆さまへ

就職活動時に企業の実像を把握することは難しいので、企業選びでは自分なりに価値判断の軸を持つことが大切だと思います。私の軸は『やりがい』でした。人にとつて欠かすことのできない大切な『水』を安全かつ確実に届ける、ライフラインを守るものが当社の仕事です。そこに非常にやりがいを感じており大成機工に入社し、良かったと思っています。皆さまもこれまで学んできたことや体験したことから軸を決め、自分に合った企業を見つけてください。



ライフラインに携わる